



# Lass uns ins Geschäft kommen



**ELECTRIC DRIVES**  
FOR EVERY DEMAND

Jetzt  
bewerben!

Wir bieten Studienplätze für

## Wirtschaftsingenieurwesen – Technischer Vertrieb

Bachelor of Engineering



# Wirtschaftsingenieurwesen – Technischer Vertrieb

➔ Studienablauf (weitere Informationen unter [www.dhge.de](http://www.dhge.de))

	Duale Hochschule	Betrieb
<b>1. Semester</b>	Lineare Algebra/Vektorrechnung, Statik/Grundlagen Festigkeitslehre, Kinematik/Kinetik, Grundlagen Konstruktion, Gleichstromtechnik, Grundlagen Informatik, Grundlagen ABWL, Internes Rechnungswesen, Arbeits- und Präsentationstechniken	Kennenlernen Sortiment und Angebotsstruktur des Unternehmens sowie ausgewählter Marktteilnehmer, Mitarbeit in diversen Geschäftsprozessen, Durchlaufen verschiedener Arbeitsbereiche und Teams, Kommunikationsprozesse, Grundtechniken Teilefertigung und Montage
<b>2. Semester</b>	Analysis, Festigkeitslehre, Maschinenelemente, Werkstoffkunde, Wechselstromtechnik, Programmierung, Marketing, Externes Rechnungswesen	Marketing-, Akquise- und Vertriebsprozess inkl. Angebotserstellung, Kalkulation, Preisbildung, Rechnungswesen, u. a. Kostenstellen-/ -trägerrechnung, Fertigungsplanung, Verfahrenstechniken
<b>3. Semester</b>	Wahrscheinlichkeitsrechnung/Statistik/ Finanzmathematik, Thermodynamik, Konstruktionsentwurf, Fertigungstechnik, Elektrische Maschinen, Organisation und Personalwirtschaft, Produktionswirtschaft	Auftragsmanagement, Fakturierung, Personalwesen, u. a. Vertragsgestaltung, Lohn- und Gehaltsrechnung, Prämiensysteme, Arbeitssicherheit, Arbeitsvorbereitung, betriebliche Kennzahlensysteme und Berichtswesen, Marketingmanagement
<b>4. Semester</b>	Optik/Akustik, Elektronik/Automatisierung, Wirtschaftsinformatik, Mikroökonomik, Investition und Finanzierung, Produktionswirtschaft, BGB/HGB/IT-Recht	betriebliche Steuerungs- und Regelungstechnik, Automatisierungsmanagement, Investitionsmanagement, Materialwirtschaft, Beschaffungsmanagement, Mitarbeit im Vertrieb
<b>5. Semester</b>	Wirtschaftsinformatik, Kunden-, Service- und Vertriebsmanagement, Projektmanagement, Englisch, Verkaufsgesprächs- und Verhandlungsführung, Vertriebsrecht/Gewerblicher Rechtsschutz, Makroökonomik	Eigenverantwortliche Mitarbeit im Vertrieb, Kunden- und Partnermanagement, u. a. Key-Account-Management, Beschwerde- und Reklamationsmanagement, Projektpraxis inkl. stufenweiser Projektverantwortung inkl. Spezifikation (Lasten-, Pflichtenheft)
<b>6. Semester</b>	Komplexseminar Technischer Vertrieb, Unternehmensführung und Controlling, Qualitäts-/Prozessmanagement, Internationaler Vertrieb, Englisch	Eigenverantwortliche Mitarbeit im Vertrieb, Forschungs-/Entwicklungs-/Innovations-Prozesse, Qualitäts-/Umweltmanagement, Prozessanalyse und -modernisierung, unternehmensübergreifende Kooperationen

Die VEM motors GmbH kooperiert seit vielen Jahren mit der Dualen Hochschule Gera-Eisenach. Das Studium erfolgt in wechselnden Theorie- und Praxisphasen. Zu den Vorteilen dieser Studienform zählen vor allem:

- kurze Studienzeit
- enge Verbindung von Theorie und Praxis
- vergleichbare Leistungen für Studenten wie für Auszubildende (Vergütung, Leistungsprämie, Übernahmeregelung)

Bereits vor dem Studium bietet die VEM motors GmbH interessierten jungen Menschen die Möglichkeit, typische Arbeitsgebiete durch Praktika oder Projektarbeiten näher kennen zu lernen.



Jetzt  
bewerben!

Sende deine vollständige Bewerbung an:

VEM motors GmbH  
Ingolf Piecha  
Carl-Friedrich-Gauß-Str. 1  
38855 Wernigerode

Telefon: 03943 68-2217  
piecha@vem-group.com  
[www.vem-group.com](http://www.vem-group.com)